



Linea Azienda

Gli applicativi della LINEA AZIENDA sono strumenti ideali per operare agevolmente in un campo in costante evoluzione come la gestione aziendale.

Multitasking, multiuser, utilizzo di potenti database relazionali, multimedialità, sono tra le caratteristiche salienti degli applicativi.

Completamente basati su standard, sfruttano al massimo le potenzialità delle nuove tecnologie: innovativi nella veste grafica e nei contenuti, conservano un'estrema semplicità di utilizzo.

Strutturati in moduli, aiutano le aziende a reagire velocemente alle evoluzioni del mercato e della tecnologia (Internet, Intranet, Extranet, e-business...).

L'architettura della LINEA AZIENDA permette l'integrazione di tutte le aree aziendali, fornendo una piattaforma flessibile, modulare e aperta agli standard: un'imbattibile combinazione di funzionalità e tecnologia.

» Crescita graduale

Grazie alla modularità spinta l'utente può scegliere quali moduli attivare in base alle reali esigenze. In qualsiasi momento sarà possibile integrare il programma con ulteriori prestazioni, senza alcuna penalizzazione in termini di funzionalità.

Gli applicativi della linea AZIENDA UP sono l'evoluzione delle linea OPEN, la collaudata piattaforma gestionale, tutt'oggi commercializzata e pienamente supportata. La tabella sul retro illustra le funzionalità specifiche dei due ambienti applicativi.

PRESTAZIONI AL TOP DELLA TECNOLOGIA

- Utilizzo di database relazionali
- Installazione guidata tramite **wizard**
- **Help in linea e Video formativi** per apprendere in minor tempo e con standard qualitativi elevati
- Totale **integrazione** con word processor e fogli elettronici
- Aggiornamenti in tempo reale **via Internet**
- Possibilità di integrazione con **applicazioni multimediali**
- **Estrazione di qualsiasi dato** in maniera trasparente
- **Modularità** totale
- Interfaccia **personalizzabile** da ogni singolo utente
- **Oltre 50 tabelle precaricate:** comuni d'Italia, nazioni estere, lingue, anagrafica banche con codici CAB e ABI, codici IVA...
- Gestione della **sicurezza** tramite password
- **Ricerche di dati** tramite il contenuto parziale dei campi
- Gestione automatica dei **salvataggi e ripristini** dei dati
- Creazione di **query SQL** pubbliche o riservate, per ricerche mirate
- **Regole di selezione** per stampe o elaborazioni, memorizzabili e richiamabili
- **Anteprima** a video delle stampe e creazione di file **TXT, RTF, XLS o PDF** inviabili via e-mail
- Possibilità di **modificare il layout** delle stampe



FUNZIONALITA'	AZIENDA UP					AZIENDA OPEN				
	EASY BUSINESS UP(*)	MANAGER UP	FASHION UP	TRUCK UP	MAKER UP	EASY BUSINESS(*)	OPENMANAGER	OPENFASHION	OPENTRUCK	MAKE
Multaziendale		•	•	•	•		•	•	•	•
Contabilità ordinaria(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Contabilità semplificata(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Partite aperte	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gestione Crediti / Iter Solleciti	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Ritenute d'acconto		•	•	•	•		•	•	•	•
Trasmissione Telematica Certificazione Unica (modello CU)		•	•	•	•		•	•	•	•
Beni usati		•	•	•	•		•	•	•	•
Bilancio CEE		•	•	•	•		•	•	•	•
Comunicazione Annuale dati IVA	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Delega e Telematico F24	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Integrazione con soluzioni di Tesoreria		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione contributi CONAI / RAEE		•	•		•		•	•		•
Gestione integrazione PEC - Posta Elettronica Certificata		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione cespiti		•	•	•	•		•	•	•	•
Centri di costo / Controllo di gestione		•	•	•	•		•	•	•	•
Contabilità industriale		•	•	•	•		•	•	•	•
Ordini clienti / Offerte(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gestione Vendite(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Fatturazione elettronica (EDI) - XML verso la Pubblica Amminist.		•	•	•	•		•	•	•	•
Tracciabilità/Rintracciabilità documenti		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione Tratte / Ordini di Viaggio				•					•	
Ricevute fiscali(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gestione Intrastat		•	•	•	•		•	•	•	•
Statistiche di vendita	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Analisi dati evoluta		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione Agenti		•	•	•	•		•	•	•	•
Integrazione con Tentata Vendita / Ordini / Incassi		•					•			
Gestione Acquisti(**)		•	•	•	•		•	•	•	•
Flussi autorizzativi / Budget di spesa		•	•	•	•		•	•	•	•
Vendita al banco (collegamento CR)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Gestione magazzino/Distinta base(**)	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Lotti/matricole / Serial Number		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione Commesse		•	•	•	•		•	•	•	•
Conto lavoro / Terzisti		•	•	•	•		•	•	•	•
Gestione varianti su ciclo attivo, passivo e magazzino			•					•		
MRP - Pianificazione Fabbisogno Materiali					•					•
Gestione Produzione. Materiali					•					•
Gestione Produzione. Attività					•					•
Costificazione della Produzione					•					•
Gestione Mezzi/Autisti		•	•	•	•		•	•	•	•
Personalizzazione Report - Gestione Look-Up	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Tabelle precaricate	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Importazione parametrica dei dati	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Scambio dati ftp tra sedi		•			•		•	•		•
Sicurezza / Profilo accessi	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
Archiviazione ottica integrata		•	•	•	•		•	•	•	•
Dichiarazioni dei Redditi (UPF, USP, USC, UENC)		•	•	•	•					
Dich. sostituto d'imposta (/770)		•	•	•	•					
Dichiarazione IVA Annuale		•	•	•	•					
Portale Web	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•
E-Commerce		•	•		•		•	•		•
Azienda Online		•	•		•		•	•		•
Raccolta Ordini Online		•	•	•	•		•	•		•
CRM per attività tecniche e commerciali	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•

(*) Sui moduli dichiarati sono previste alcune limitazioni rispetto agli stessi moduli disponibili per gli altri applicativi delle linee Up/Open.

(**) Disponibili in versioni Entry e Top

Linea AZIENDA UP - Configurazioni hardware e software certificate

Server o Monoutenza

Sistema operativo	Windows 2000 Professional(*)	Windows 2000 Server(*)	Windows 2003 Server	Windows Vista(**) Windows Server 2008	Windows 7(***) Windows 8(****) Windows Server 2008 R2
CPU / RAM Minima	Pentium III / 1 GB	Pentium IV / 1 GB	Pentium IV / 1 GB	Pentium IV / 2 GB	Pentium IV / 4 GB

(*) Per reti di piccole dimensioni (5 client max) - (**) Solo versioni Ultimate e Business - (***) Solo versioni Professional, Ultimate ed Enterprise - (****) Solo versioni Professional ed Enterprise.

Requisiti aggiuntivi per RDBMS (1)

RDBMS	SQL Server 2000 Desktop Edition (MSDE)	SQL Server 2000 Standard, Enterprise Edition	SQL Server 2005 Express Edition	SQL Server 2005 Standard, Enterprise Edition SQL Server 2008 Express, Standard, Enterprise Edition SQL Server 2008 R2 Express, Standard, Enterprise Edition SQL Server 2012 R2 Express, Standard, Enterprise Edition
RAM	256 MB	256 MB	512 MB	1 GB

(1) Il dato è indicativo, per informazioni dettagliate in funzione del sistema operativo e del processore, si rimanda alla documentazione del produttore.

Client

Sistema operativo	Windows 2000 Professional	Windows Vista(**)	Windows 7(***) / Windows 8(****)
CPU / RAM Minima	Pentium III / 1 GB	Pentium IV / 2 GB	Pentium IV / 2 GB

(**) Solo versioni Ultimate e Business - (***) Solo versioni Professional, Ultimate ed Enterprise - (****) Solo versioni Professional ed Enterprise.

Stampanti

Sono supportate tutte le stampanti dotate di driver Windows per la versione di sistema operativo utilizzata.



Contabilità

Il modulo di Contabilità risolve le problematiche contabili e gli adempimenti fiscali, racchiudendo tutta la decennale esperienza in materia. Multiaziendale e multiservizio, consente di tenere simultaneamente sotto controllo la contabilità di più imprese e di diversi esercizi. L'apertura verso altre applicazioni, gestionali o di office automation, rende il modulo uno strumento di lavoro e di controllo avanzato e insostituibile.

» Contabilità Ordinaria e Semplificata

La gestione del Piano dei Conti abbatte i tempi di redazione: grazie ad archivi precaricati, il modulo di Contabilità Generale consente di adottare strutture già precostituite a 2, 3 o 4 livelli. L'utente ha la facoltà di modificare i dati o creare ex-novo un piano dei conti personalizzato. Da questa gestione è possibile recuperare i saldi contabili (anche per mese) ed elaborare istantaneamente grafici. La numerazione dei clienti e fornitori avviene automaticamente attraverso l'utilizzo di appositi contatori.

Grazie ad un sistema di causali contabili precaricate, il programma di prima nota consente di tenere la contabilità in modo semplice ed automatizzato. La prima nota è collegata con tutte le gestioni dell'applicativo, agendo direttamente sulle ritenute d'acconto, i cespiti, le partite aperte, le scadenze, la rilevazione dei centri di costo e di ricavo, la gestione Intrastat. L'interfaccia grafica della prima nota può variare ed essere utilizzata come salda conto e come rilevazione dei corrispettivi (giornalieri o mensili). È possibile tenere le contabilità di diverse filiali, registrando gli eventi contabili direttamente dalla Gestione Prima Nota di un'unica ditta.

La Prima Nota Contabile permette la redazione di movimenti simulati, fondamentali per la rilevazione degli ammortamenti dei cespiti ad una data intermedia dell'esercizio contabile, al fine di produrre un bilancio di verifica provvisorio. Su questa gestione appoggia la funzione di generazione automatica, direttamente dalla registrazione contabile, di ratei e risconti. Tale funzione consente la ripartizione del costo - per ogni singolo esercizio - in singoli costi mensili, e la gestione automatica dei movimenti di assestamento e rettifica di fine anno: i movimenti simulati vengono tramutati in "reali".

Dalla visualizzazione delle schede contabili è possibile modificare in automatico la prima nota. La gestione salda conto consente la chiusura delle partite aperte e la generazione automatica dei movimenti contabili.

Oltre ad una gestione completa dei bonifici a fornitore, il modulo Contabilità prevede una serie di stampe di scadenziario ed estratto conto legate alle situazioni contabili ed alla gestione delle partite aperte.

The screenshots display the following modules:

- Ripartizione sui Centri di Costo/Ricavo (A01403.06):** A grid showing the distribution of costs across different centers.
- Prima Nota di Contabilità (A00401.01):** A detailed form for recording transactions, including fields for date, exercise, and various tax and accounting codes.
- Prima Nota di Contabilità - Ritenute d'Acconto (A00401.24):** A form for recording withholding taxes, showing calculated amounts and percentages.
- Prima Nota di Contabilità (A00401.01) - Ripartizione sui Centri di Costo/Ricavo (A01403.06):** A form for recording transactions with a detailed breakdown of costs and revenues.

Prima Nota di Contabilità. Ripartizione cespiti e centri di costo e calcolo automatico ritenute, ratei e risconti.

» Caratteristiche funzionali

- Regime Ordinario e Semplificato.
- Piano dei Conti precostituito a 2, 3 o 4 livelli.
- Elaborazione istantanea di grafici comparativi.
- Collegamento diretto con le ritenute d'acconto, i cespiti, le partite aperte, le scadenze, la rilevazione dei centri di costo e di ricavo e la gestione Intrastat.
- Gestione della contabilità di diverse filiali, con registrazione degli eventi contabili direttamente dalla Prima Nota.
- Generazione di movimenti simulati.
- Generazione automatica di ratei e risconti.
- Chiusura delle partite aperte e generazione automatica dei movimenti contabili.
- Gestione blocco partite da non saldare.
- Gestione completa dei bonifici a fornitore.
- Gestione dei beni usati.
- Integrazione con il modulo Nota Integrativa.
- Integrazione con soluzione di Tesoreria.
- Gestione IVA per cassa.
- Importatore parametrico per acquisizione clienti/fornitori, movimenti contabili, partite e scadenze.

GESTIONE RITENUTE D'ACCONTO

- Ritenute d'acconto
- Certificazione di fine anno
- Trasmissione dati per Modello 770
- E-MENS
- Modulo F24

REPORT CONTABILI E FISCALI

- Stampe contabili e fiscali
- Giornale di contabilità
- Partitari contabili
- Bilancio d'esercizio
- Bilanci di verifica
- Giornale bollato
- Registro IVA (gestione di cinque registri IVA per tipologia di registro per ogni singola sezione)
- Gestione completa dell'IVA
- Apertura e chiusura dell'esercizio automatiche

RICLASSIFICAZIONE DI BILANCIO

- Piano dei Conti IV Dir. CEE precaricato
- Stampa del bilancio CEE
- Riclassificazione di bilancio

» Totale libertà: versioni Entry e Top

La componibilità degli applicativi è totale. Proprio per questo motivo non viene commercializzato in configurazioni predeterminate, offrendo la massima libertà di scelta. Unico prerequisito, la presenza del modulo Base su tutte le stazioni client.

Alcuni moduli sono disponibili in versione "entry" o "top", che, ovviamente, differiscono per la minore o maggiore funzionalità, come di seguito indicato.

PRESTAZIONI ESCLUSIVE DEI MODULI TOP

Contabilità Ordinaria Top

- Gestione movimenti simulati.
- Gestione storicizzazione dei movimenti contabili.
- Piano dei conti con un numero di livelli scelto dall'utente max 4 (Entry fissato a 2 o 3 livelli).
- Gestione dei ratei e risconti.
- Bonifici fornitori.
- Gestione mandati e reversali di incasso/pagamento.
- Gestione beni usati.
- Gestione del multi-punto, multi-attività (bilanci per filiale e per sezione).
- Gestione delle imprese agricole (compreso agriturismo).
- Gestione IVA art.36 (esercizio di più attività).
- Registro riepilogativo.
- Gestione plafond fisso e mobile (mensile e annuale) + gestione extra-contabile con simulati e storicizzazione movimenti.
- Gestione corrispettivi multialiquota.

Contabilità Semplificata Top

- P/Nota. Visualizzazione/modifica cassetto contropartite.
- P/Nota. Modalità assegnazione Costi / Ricavi Multipla per riga IVA.
- Causali Contabili. Possibilità di predefinire movimenti contabili di tipo Extracontabile o Misto, e relativo cassetto contropartite.
- Registri IVA (acquisti, vendite, corrispettivi). Esposizione eventuali ripartizioni dei costi / ricavi gestite nei movimenti contabili.

GESTIONE SOLLECITI

- Gestione intero ciclo di vita del credito
- Iter di sollecito totalmente personalizzabile
- Sollecito su specifica rata o sulla partita
- Storicizzazione automatica di tutte le comunicazioni azienda/cliente

TESORERIA

L'applicazione è collegata a soluzioni verticali che gestiscono specificatamente la problematica della Tesoreria. Strumenti ideali per monitorare e ridefinire le strategie di periodo e il rapporto puntuale con gli Istituti di credito con cui l'azienda si relaziona quotidianamente.

Salda Conto

Gestione Bilancio
CEE e XBRL



Fiscale

L'area fiscale di è innovativa per caratteristiche tecniche e per facilità di utilizzo. Il nuovo prodotto infatti è stato sviluppato con la tecnologia ".NET" riprendendo, per molti versi, i quadri ministeriali approvati dall'Agenzia delle Entrate. Il menù, composto dalle varie icone che identificano i diversi moduli, contempla, oltre le procedure fiscali, anche la gestione della delega F24 e F23, la gestione immobili, la gestione dei Sostituti d'Imposta, la dichiarazione IVA Annuale.

» Dichiarazione dei redditi (UPF, USP, USC, UENC)

I moduli di dichiarazione dei redditi – persone fisiche (UPF), società di persone (USP), società di capitali ed enti (USC, UENC), sono caratterizzate da un layout video che rispecchia i modelli ministeriali. Le procedure sono state sviluppate in modo tale da consentire di elaborare in maniera semplice ed intuitiva le dichiarazioni dei soggetti interessati.

I quadri vengono contrassegnati da un simbolo di colore diverso in funzione dello stato in cui si trovano: da compilare (bianco), da confermare (rosso), definitivo (verde).

Anteprima di stampa: è prevista un'anteprima di stampa a video contenente i dati presenti sul quadro stesso, consentendo quindi di controllarne la corretta compilazione.

Visualizzatore file telematico: possibilità di visualizzare in chiaro il contenuto del file telematico con possibilità di navigare all'interno del file stesso.

Controllo della congruenza: interfacciamento dei dati inseriti nei quadri di impresa con il software dei parametri o degli studi di settore e relativo adeguamento automatico.

Stampa della dichiarazione su modulistica laser.

» Ritenuta d'acconto e dichiarazione sostituto d'imposta (770)

È inoltre possibile utilizzare una serie di automatismi e funzionalità, tra le quali il riporto dei dati sul quadro riepilogativo delle ritenute, la generazione del quadro X, stampe di controllo e stampe su modulistica ministeriale.

La procedura, integrata con le contabilità, consente la gestione delle ritenute d'acconto compresa la compilazione e generazione file per la trasmissione telematica dei Modelli 770 semplificati e ordinario. Inoltre è prevista la gestione del Modello EMENS (flusso telematico) e la stampa della certificazione dei compensi.

» Dichiarazione IVA Annuale

Accedendo al modulo Dichiarazione IVA annuale la procedura predispone una "Creazione guidata dichiarazione IVA" che consente di compilare il modello predisponendo automaticamente la lista dei quadri da compilare in base alle caratteristiche del soggetto.

I dati gestiti durante l'anno in contabilità, generano automaticamente il modello, anche se i registri IVA non sono stati stampati.

L'applicativo gestisce la compilazione e il calcolo dell'imposta a debito o a credito per i regimi Normale, Ter, Quater.

È prevista anche la gestione delle dichiarazioni nei casi di società controllanti e controllate, fusioni, scissioni, regime di liquidazione per fallimenti e Art. 74.

L'IVA a debito o a credito che scaturisce dalla compilazione della dichiarazione IVA Annuale può confluire nella delega F24 oppure nell'applicativo di

contabilità se l'eventuale credito generato lo si desidera detrarre nella prima liquidazione del nuovo anno.

La dichiarazione, una volta resa definitiva, viene "unificata" ai vari moduli dichiarativi dei redditi al fine di generare un unico fascicolo.

» Comunicazione Annuale dati IVA

Il modulo "Comunicazione Annuale dati IVA" è generato automaticamente qualora durante l'anno sia stata gestita la contabilità.

Il prodotto prevede anche la gestione delle dichiarazioni in presenza di Società controllanti e controllate, fusioni, scissioni, regime di liquidazione per fallimenti.

» Gestione immobili

La procedura (comune a tutti i dichiarativi) riguarda la "gestione degli immobili", consentendo di gestire tutta la problematica ICI e redditi e può essere di due tipi diversi:

- 1) La prima permette l'inserimento dei dati identificativi dell'immobile direttamente nel modulo Ministeriale in compilazione, senza dover transitare dalla "banca dati immobili".
- 2) La seconda modalità consente l'inserimento delle informazioni mediante la banca dati immobili. In tale caso l'utente dovrà gestire tutte le informazioni riguardanti gli immobili ed in particolare modo i dati relativi agli estremi dell'ubicazione.

Sempre nella stessa gestione sono presenti tutte le tariffe d'estimo, necessarie per calcolare automaticamente la rendita catastale. Altra informazione importante, è la possibilità, di gestire i periodi di validità qualora durante l'anno intervengano modifiche in tale gestione.



Centri di Costo e Cespiti

Il modulo Centri di Costo consente di ripartire, in base alle indicazioni fornite dalla prima nota contabile e di magazzino, la movimentazione di costi e ricavi su centri di costo/ricavo predeterminati, ottenendo report dettagliati delle attività svolte.

La gestione completa dei beni patrimoniali dell'azienda è ottenibile tramite il modulo Cespiti Ammortizzabili, che offre un cruscotto esauriente sull'argomento.

» Centri di Costo

- Piano dei conti dei centri di profitto (costi/ricavi) a tre livelli.
- Ripartizione percentuale in caso di abbinamento di più centri di costo o ricavo ad un sottoconto contabile.
- Budget annuale, ripartito mensilmente.
- Prospetti di stampa giornalieri, mensili o annuali, con il grado di raggiungimento degli obiettivi.
- Analisi dei valori consuntivi e preventivi dei centri di costo/ricavo prendendo in considerazione un periodo temporale comprendente diversi esercizi.
- Integrazione con la Gestione Commesse.
- Prima Nota centri di costo/ricavo
- Importazione movimenti centri di costo da file excel
- Gestione movimenti Simulati

GESTIONE AUTOMEZZI/AUTISTI

Il modulo consente di gestire in modo ottimale il parco automezzi dell'azienda. Più specificatamente:

- Targhe, date immatricolazione, km percorsi
- Scadenzario tagliandi, assicurazioni, ecc.
- Schede carburante
- Dotazioni aggiuntive (satellitare, telepass, ecc.)
- Piani di manutenzione
- Magazzino ricambi
- Gestione multe/riciami

» Cespiti Ammortizzabili

- Gestione civilistica e fiscale.
- Memorizzazione dei gruppi merceologici.
- Gestione dei beni immobili
- Anteprese di un ipotetico piano di ammortamento.
- Attivazione, direttamente dalla prima nota, di ogni evento legato ai cespiti (codifica in gestione, rilevazione di eventuali svalutazioni/svalutazioni, ammortamenti, ecc...).
- Regime dei beni usati.
 - Otto modalità di calcolo, oltre alla possibilità di indicare una percentuale libera, anche per un periodo diverso dai dodici mesi.
 - Simulazioni contabili che permettono di generare, in qualsiasi periodo dell'anno, scritture di ammortamento simulate, che potranno essere incluse in un'eventuale stampa del bilancio d'esercizio.
 - Stampa del libro cespiti con selezione dei vari dati presenti in gestione tramite un pratico pannello filtri.
 - Gestione maxi cespite.



Vendite, Offerte e Ordini Clienti

Il modulo è articolato in 4 principali suddivisioni: Modulo Preventivi, Ordini Clienti, Vendite e Vendite al Banco.

Estremamente parametrico e configurabile nelle versioni Entry o Top, è integrato con gli altri moduli dell'applicativo quali ad esempio Contabilità e Magazzino.

» Caratteristiche funzionali

- Gestione dei nominativi prospect con apposito Modulo Preventivi.
- Trasformazione totale o parziale di offerte in ordini.
- Memorizzare dei modelli di ordine riutilizzabili.
- Gestione parametrica degli sconti a listino per offrire la massima adattabilità alle diverse politiche commerciali.
- Trasferimento dei dati in prima nota, con generazione dei movimenti contabili e imputazione automatica ai centri di ricavo.
- Documenti commerciali studiati per agevolare al massimo l'operatività dell'utente.
- Quattro sconti riga più uno sconto in chiusura.
- Articoli con unità di misura diverse da quelle impostate per il magazzino con indicazione dei fattori di conversione fissi o variabili.
- Contributi CONAI / RAEE.
- Controllo del carico/scarico dei lotti/matricola.
- Possibilità di scelta, per ogni utente, dell'interfaccia grafica preferita per l'inserimento dei documenti.
- Gestione di più tipologie di documenti con diverse numerazioni (assoluta o annuale).
- Gestione sconto in merce.
- Layout di stampa completamente personalizzabile.
- Margine del venduto, sia a livello di reportistica, sia on-line, interattivo in inserimento ordine.
- Moduli di stampa completamente personalizzabili tramite il tool di gestione dei report distribuito con l'applicativo (look-up su tutte le tabelle).
- Numerazione di fatture e DDT alfanumerica.
- Gestione di listini promozionali con sconti a scaglione di valore o quantità.
- Inserimento documenti con codifica interna, associata al cliente oppure al fornitore.
- Generazione dei documenti tramite inserimento del codice a barre abbinato all'articolo, o tramite importazione da file esterno.
- Possibilità d'invio documenti tramite PEC (Posta Elettronica Certificata).
- Vendite online tramite portali web integrati con logiche B2B e B2C.
- Fatturazione elettronica verso i principali gruppi GDO (Auchan, Carrefour, PAM, ecc...).
- Fatturazione Ripetitiva (canoni, manutenzioni programmate, ecc.)
- Gestione Effetti (Riba, Rid, Raggruppamento Effetti, Telematico)

Reso	Sc.no	Articolo	Descrizione	Barcode	Giac	Listino	Quantità	Prezzo	ValSconto	%Scont	Valore
	0 1	TOMA RASCHERA	13		-16	00000	1	16	0	0	16 0
	0 5	TOMA ALPEGGIO ALLE ERBE	8001111122		0	00000	1	9,32	0	0	9,32 0
	0 8	PERLINE DI BUFALA BICCHIE	8001111123		0	00000	1	13,78	0	0	13,78 0

Pagamento: Multi Sconto Valore: ScMag: % Totale: 39,10
Contanti: Resto:

Analisi Evadibilità Ordini Clienti (A01204.01)

Az. Ordinaria: 0020 Ditta Ordinaria

Selezionare Cliente: 100 1 1 1 Cliente Uno

Deposito: ☒ 000 - Deposito Principale ☐ 1 - Dopo ☐ 2 - est

Tipo Ordine: ☒ A - ORDINE DI VENDITA ☐ B - OFFERTA ☐ OD - ORDINE CLIENTE ☐ OK - ORDINE CLIENTE

Ordinamento per: ☒ Data Consegna Prevista ☐ Tipo e Nr. Ordine ☐ Fatture Alabitude

Altre Selezioni: Da Nr. Ordine A Nr. Ordine Da Data Prev. Consegna A Data Prev. Consegna

Selezione Articoli: ☐ Tutti ☒ Alcuni (1) ☐ Ultima selezione

Riepilogo: ☒ Stampa Dettagliata ☐ Stampa Riepilogativa x Articolo ☐ Stampa Totale x Deposito

Stampa... Abbandona

Analisi evadibilità ordini clienti parametrica

Vendita al banco con interfaccia touch-screen



PRESTAZIONI ESCLUSIVE DEI MODULI TOP

Gestione Vendite Top

- Navigatore documenti commerciali.
- Gestione di più bollettari (2 o più BAM/DDT, 2 o più fatture).
- Gestione depositi (Entry ha solo il magazzino centrale) - In abbinamento modulo Magazzino Top.
- Gestione dei lotti/partite.
- Gestione del Serial Number.
- Gestione dei clienti/fornitori abituali.
- Input da terminalini/periferiche esterni.
- Numero copie in stampa e layout differenziati per singolo documento.
- Sconti parametrici.

Gestione Ordini Clienti Top

- Navigatore documenti commerciali.
- Conto lavoro attivo.
- Ordini aperti.
- Gestione contenitori.

VENDITA ARTICOLI A MISURA

Vengono gestite in modo ottimale le problematiche della vendita a misura (vetrerie, marmisti, falegnami, ecc.), applicando formule automatiche personalizzabili con multipli/minimi fatturabili, conversioni, ecc.

LOTTI. MATRICOLE E TRACCIABILITÀ

La gestione dei lotti/matricole risolve le problematiche relative alla tracciabilità e rintracciabilità dei lotti di produzione. Consente, inoltre, di adempiere alle disposizioni dettate dal Regolamento CE 178/2002 sulla tracciabilità dei prodotti alimentari e dei mangimi.

GESTIONE AGENTI

- Tre agenti gestibili su ogni documento
- Provvigioni per zona
- Provvigioni scalari per sconto
- Configuratore parametrico provvigioni
- Calcolo sul fatturato, sullo scaduto, sull'incassato
- Distinta fatture per agente
- Scadenario fatture per agente
- Autofattura agenti
- Conteggio dell'Enasarco

FATTURAZIONE ELETTRONICA EDI E PA.

- Fatturazione Elettronica EDI verso i principali gruppi GDO (Auchan, Carrefour, Conad, Pam, ecc.)
- Emissione fattura in formato XML verso la Pubblica Amministrazione
- Invio tramite Pec del file firmato XML al SdI (Sistema di Interscambio)
- Gestione delle notifiche sul buon fine o rifiuto dal SdI
- Possibilità di conservare sostitutivamente le fatture elettroniche

GESTIONE RICEVUTE BANCARIE

- Gestione effetti
- Emissione automatica su supporto magnetico o cartaceo
- Rilevazione da remote banking di insoluti e movimenti di prima nota
- Contabilizzazione effetti a livello di prima nota contabile

VENDITA AL BANCO

- Inserimento rapido degli articoli anche tramite codice a barre
- Collegamento con il registratore di cassa ed emissione diretta dello scontrino
- Emissione diretta bolle
- Emissione diretta ricevute fiscali
- Emissione diretta fatture/ricevute fiscali
- Tasti diretti programmabili (impostazione automatica di un articolo nello scontrino)
- Possibilità di utilizzo tramite video touch screen
- Collegamento tra punti vendita via FTP (ideale per il franchising)
- Gestione lotti e Serial Number
- Gestione Fidelity Card

TENTATA VENDITA / RACCOLTA ORDINI ONLINE

L'applicazione è collegata a soluzioni verticali che gestiscono specificatamente la problematica di Tentata Vendita e gestione Incassi. La soluzione è rivolta alle aziende grandi o piccole che vendono prodotti alimentari (freschi/freschissimi/surgelati o comunque deperibili) e hanno l'esigenza di effettuare consegne/ordini/incassi durante i giri presso i clienti.

Il modulo RACCOLTA ORDINI ONLINE consente di acquisire ordini da qualsiasi dispositivo collegato al web: pc, tablet o smartphone.

The screenshot displays the DYLOG software interface. On the left, a window titled 'Ricerca Documenti (A00197.01)' shows search filters for 'Tipo Documento' (QN - Ordine), 'Intestazione' (A - ORDINE DI VENDITA), and 'Data' (27/02/2012). Below this, a 'Lista Documenti (A00197.02)' window shows a table of documents with columns for 'Tipo', 'Numero', 'Data', 'Stato', and 'Vs Ordine'. The table lists several documents, including 'Fattura', 'BAM/DDT', and 'Brogliaccio'. On the right, a 'Flusso Evoluzione Documenti (A00197.03)' window shows a flowchart illustrating the document evolution process, with boxes representing different document types and their transitions. The flowchart includes labels like 'BROGLIACCIO', 'DDT GENERICO', and 'FATTURA DIFFERITA'. At the bottom right, the text 'Flusso evoluzione documenti' is visible.

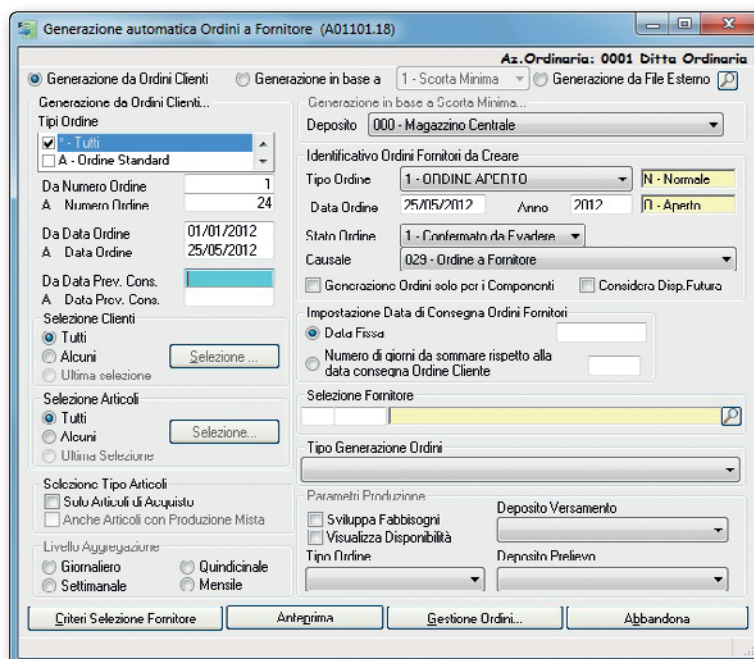


Acquisti

Anch'esso integrato con gli altri, il modulo Acquisti amministra il ciclo commerciale passivo. Consente di registrare gli ordini ai fornitori e genera i documenti di carico di magazzino e le relative fatture. La registrazione dei documenti commerciali di acquisto provvede, come per il modulo Vendite, ad aggiornare quantità e valore del magazzino. La procedura di contabilizzazione provvede a generare il movimento di contabilità relativo alle fatture.

» Caratteristiche funzionali

- Possibilità di memorizzare più modelli d'ordine.
- Gestione ordini aperti.
- Generazione delle fatture immediata o differita.
- Contabilizzazione delle fatture con trasferimento in Prima Nota.
- Cruscotto acquisti con proposte parametriche di riassortimento.
- Generazione automatica dei movimenti contabili con imputazione ai centri di costo.
- Gestione contributi CONAI / RAEE
- Gestione di quattro sconti riga più uno sconto in chiusura.
- Gestione articoli con unità di misura diverse da quelle impostate per il magazzino con indicazione dei fattori di conversione fissi o variabili.
- Carico/scarico dei lotti/matricole.
- Documenti di reso e di conto lavorazione con indicazione del deposito del terzista o della fase di lavorazione.
- Gestione di più tipologie di documenti con diverse numerazioni (assoluta o annuale).
- Layout di stampa completamente personalizzabile.
- Gestione di diversi listini fornitori, con manutenzione manuale o automatica.
- Listini fornitori importabili in formato elettronico.
- Sconti a scaglione di valore o quantità.
- Inserimento documenti con codifica interna, associata al cliente oppure al fornitore.
- Richieste di Acquisto automatiche, integrate anche con il modulo ERP, con invio automatico e-mail durante i vari step autorizzativi.
- Possibilità d'invio documenti tramite PEC (Posta Elettronica Certificata).



Generazione automatica ordini fornitori da fabbisogno ordini clienti

» Totale libertà: versioni Entry e Top

La componibilità degli applicativi è totale. Proprio per questo motivo non viene commercializzato in configurazioni predeterminate, offrendo la massima libertà di scelta. Unico prerequisito, la presenza del modulo Base su tutte le stazioni client.

Alcuni moduli sono disponibili in versione "entry" o "top", che, ovviamente, differiscono per la minore o maggiore funzionalità, come di seguito indicato.

PRESTAZIONI ESCLUSIVE DEI MODULI TOP

Gestione Acquisti Top

- Navigatore documenti commerciali.
- Gestione dei modelli in ordini a fornitore.
- Import da listino fornitori su supporto magnetico.
- Proposte d'ordine a fornitore.
- Input da terminalini/periferiche esterne.
- Gestione dei Lotti/Partite.
- Gestione del Serial Number.

RICHIESTE D'ACQUISTO AUTOMATICHE

- Generazione automatica degli ordini sulla base degli ordini clienti inseriti nelle vendite
- Copertura scorta minima
- Criteri di selezione
- Gestione iter autorizzativi
- Gestione delle versioni
- Invio automatico di e-mail ai vari step autorizzativi
- Integrazione con il modulo MRP



Statistiche Professional

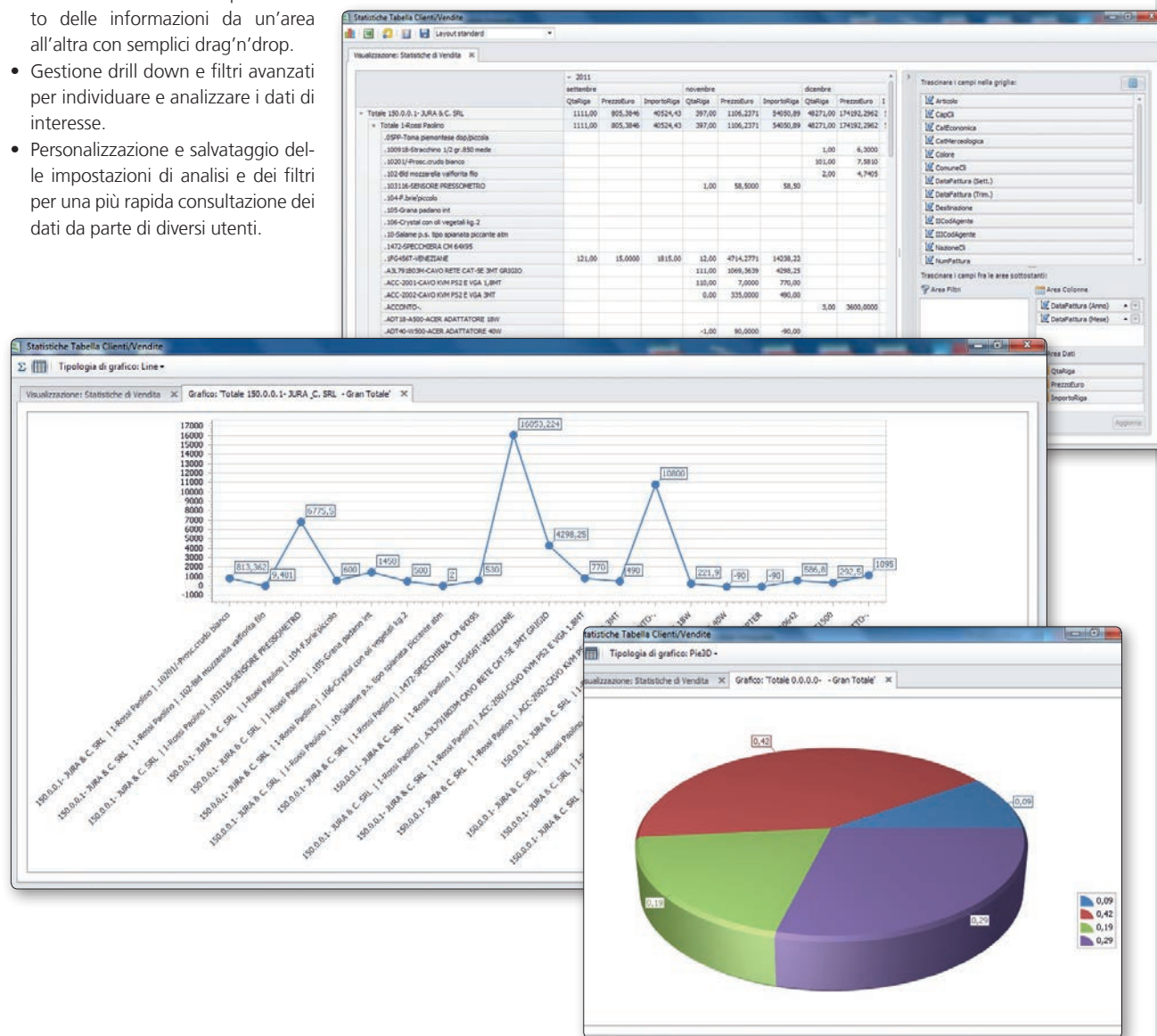
Il nuovo modulo Statistiche Professional è uno strumento innovativo, semplice e intuitivo studiato per permettere alle aziende di analizzare i propri dati in totale libertà, scegliendo in autonomia gli elementi da monitorare e di navigare tra i dati con logiche analoghe a quelle di Excel.

Grazie a questo nuovo modulo in pochi clic, è possibile ottenere subito grafici, viste personalizzate, dettagli di periodo e molto altro.

» Caratteristiche funzionali

- Ambiente proprietario sviluppato in .Net.
- Griglia pivot evoluta che consente un'analisi dei dati semplice e dinamica sui dati messi a disposizione dall'applicazione.
- Analisi dei dati semplice ed intuitiva tramite una griglia che riporta nell'ordine prescelto tutte le informazioni a disposizione.
- Possibilità di selezione e spostamento delle informazioni da un'area all'altra con semplici drag'n'drop.
- Gestione drill down e filtri avanzati per individuare e analizzare i dati di interesse.
- Personalizzazione e salvataggio delle impostazioni di analisi e dei filtri per una più rapida consultazione dei dati da parte di diversi utenti.

- Nessuna installazione aggiuntiva. Il modulo è compreso all'interno del gestionale ed è totalmente interconnesso al database di prodotto.
- Una volta analizzate le informazioni di interesse, è possibile risalire all'origine del dato "richiamando" le finestre dei relativi dati base (anagrafica cliente, articoli, agente, visualizzazione documento...) relative all'informazione entrando sul gestionale aziendale (es: richiamo dello specifico documento, del movimento di magazzino, della scheda cliente, scheda agente, anagrafica articolo, ecc...).
- È possibile definire viste specifiche per soggetto (Direttore commerciale, Responsabile area, Agente, Amministrazione, ecc...).
- Possibilità di presentare i dati in forma grafica, scegliendo tra le decine di possibilità offerte nativamente dallo strumento.
- Esportazione verso Excel.
- Possibilità di aggiungere campi calcolati.





Magazzino, Commesse e Conto Lavoro

Una struttura parametrica, una grande flessibilità, la possibilità di gestire contemporaneamente più magazzini (reali o virtuali) per ognuna delle ditte attivate, una gestione completa dei materiali sotto l'aspetto contabile, gestionale e fiscale, un'anagrafica articoli particolarmente ricca, sono solo alcuni dei punti di forza del modulo Magazzino. A tutti gli articoli possono essere abbinati testi, immagini o filmati, in modo da creare un catalogo multimediale della merce stoccata.

Il modulo è collegato con le gestioni commerciali (Vendite, Acquisti, Statistiche) e produzione del programma: l'inserimento dei documenti commerciali provvede all'aggiornamento dei valori progressivi di magazzino, grazie a causali circostanziate. È possibile generare ex-novo progressivi di magazzino non contemplati. L'anagrafica articoli consente la creazione di campi personalizzati, integrati nell'applicativo con quelli di default.

Anagrafica Articoli

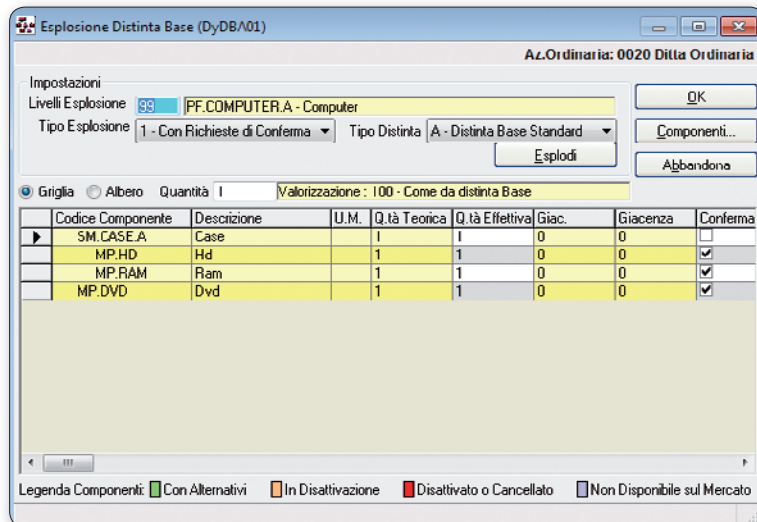
Prima Nota di
Magazzino

Gestione Movimenti
Commesse

Generazione barcode

» Caratteristiche funzionali

- Verifica dei saldi e delle valorizzazioni di magazzino, generale o per singolo deposito, reale e virtuale, secondo diverse logiche:
 - Costo medio
 - Costo medio ponderato
 - Costo ultimo
 - Costo standard
 - Costo minimo
 - Costo massimo
 - Ultimo prezzo
 - Lifo annuale
 - Lifo continuo
 - Fifo annuale
 - Fifo continuo
- È possibile definire progressivi di valorizzazione personalizzati secondo logiche non standard ed effettuare confronti e simulazioni utilizzando fino a cinque progressivi diversi.
- Gestione completa di tracciabilità e rintracciabilità tramite lotti e Serial Number; sono gestite scadenze e garanzie, sia lato fornitore sia lato cliente. Il tutto accessibile da un comodo cruscotto di interrogazione dati.
- Possibilità di abbinare uno o più codici a barre ad ogni articolo secondo gli standard più diffusi (EAN13, EAN8 e UPC).
- Un sistema completo di causali di magazzino attraverso le quali è possibile gestire ogni sorta di movimentazione sia all'interno dell'azienda sia verso l'esterno.
- Due tipi di movimento di magazzino: reali (effettivi con impatto immediato) e simulati (non in grado di modificare i valori di magazzino, se non dopo una definitiva conferma).
- Gestione di più distinte base per articolo (fino a 99 livelli), con la possibilità di scelta nei vari contesti. È consentito l'utilizzo di articoli alternativi per ogni voce di distinta. Possibilità di trattamento massivo delle distinte stesse con sostituzioni, cancellazioni o inserimenti di singole voci all'interno di gruppi di distinte.
- Stampa etichette con tutte le informazioni necessarie a una completa gestione di magazzino.
- Ricodifiche articoli gestite in modo coerente anche ad attività avviate.
- Generazione di liste di prelievo a partire da ordini o ddt.
- Possibilità di gestire le giacenze anche per singola Commessa.
- Analisi di magazzino (indici di copertura e rotazione, analisi ABC, analisi ricarico medio).
- Reportistiche specifiche con controllo degli impegni di magazzino e composti realizzabili.
- Totale apertura verso fogli elettronici o word processor, con anteprima a video di tutte le stampe ed esportazione file in formato testo, Word, Excel o pdf.
- Possibilità di importare dati da file esterni generati secondo le specifiche del modulo Magazzino.



» Totale libertà: versioni Entry e Top

La componibilità degli applicativi è totale. Proprio per questo motivo non viene commercializzato in configurazioni predeterminate, offrendo la massima libertà di scelta. Unico prerequisito, la presenza del modulo Base su tutte le stazioni client.

Alcuni moduli sono disponibili in versione "entry" o "top", che, ovviamente, differiscono per la minore o maggiore funzionalità, come di seguito indicato.

PRESTAZIONI ESCLUSIVE DEI MODULI TOP

Gestione Magazzino Top

- Navigatore documenti commerciali.
- Gestione movimenti simulati.
- Gestione storicizzazione dei movimenti di magazzino.
- Gestione depositi (Entry ha solo il magazzino centrale).
- Gestione dei lotti/partite.
- Gestione del Serial Number.
- Gestione input a 2 o 3 dimensioni.
- Gestione dati multimediali.
- Gestione dei clienti/fornitori abituali.
- Input da terminalini/periferiche esterni.
- Gestione contenitori.

ANALISI DI MAGAZZINO

- Analisi ABC
- Analisi del ricarico medio
- Indici di copertura e rotazione
- Grafici generati automaticamente
- 14 tipi diversi di valorizzazioni
- Valorizzazioni fiscali LIFO, FIFO e LIFO continuo



Azienda Online

La tua impresa online. Sempre e ovunque.

Il tuo gestionale a portata di click per **migliorare la relazione con i tuoi clienti e la tua forza vendita**.

Per te e le tue risorse, per i tuoi agenti o per i clienti a cui intendi rendere disponibili – in modo profilato – le informazioni di interesse.

Semplificare e rendere **più efficienti i processi di comunicazione** tra la tua azienda e i suoi interlocutori. Dare **visibilità** e **acquisire automaticamente gli ordini**. Perseguire questi obiettivi significa **ridurre le distanze con il mercato**, migliorando la qualità dei servizi e abbattendo i costi di relazione.

Informazioni anagrafiche, commerciali, contabili e di magazzino possono ora essere **condivise con la tua forza vendita** senza alcuno sforzo aggiuntivo.

Non solo. Al settore commerciale possono essere resi disponibili **cataloghi multimediali** e **listini sempre aggiornati**: questo al fine di una più agevole acquisizione degli ordini (inseribili direttamente dall'agente o anche dal cliente) e di un corretto e più tempestivo flusso di informazioni da e verso l'azienda.



I plus per l'Azienda

- **Più efficienza.** Rendere disponibili in tempo reale tutte le informazioni di interesse a Agenti e Clienti abituali, senza alcun impegno aggiuntivo.
- **Sicurezza.** L'accesso ai dati è profilato e controllato centralmente dal gestore aziendale.
- **Subito on-line.** L'infrastruttura tecnologica è già disponibile e immediatamente operativa senza ulteriori investimenti operativi
- **Riduzione dei costi.** Vengono azzerate le inefficienze indotte dal trasferimento puntuale di informazioni via telefono, fax o mail. Conseguentemente viene ridotta la possibilità di errore e liberato tempo del proprio personale da dedicare ad altre attività
- **Immagine e miglior servizio.** Presentarsi al mercato con servizi H24 offre un'immagine innovativa della propria impresa e migliora significativamente la qualità della relazione con gli agenti e la clientela
- **Indipendenza tecnologica.** La soluzione è fruibile da un qualsiasi PC, tablet o smartphone (I-PAD o Android). E con tempi di attivazione e formazione dell'utente misurabili nell'ordine di qualche minuto.

I vantaggi per la forza vendita

- **Attivazione immediata.** La soluzione è semplice e intuitiva. Una volta attivato il profilo e definiti utente e password, il tuo agente è subito on-line
- **Nessun investimento in tecnologia.** E' possibile utilizzare un normale collegamento a Internet: dal Pc di casa, dal proprio smartphone o tablet. Inoltre non occorre predisporre alcuno spazio ftp o occupare spazio aggiuntivo sul dispositivo.
- **Completo.** Tutte le informazioni anagrafiche e commerciali dei clienti a parco dell'agente, sempre on-line e sempre aggiornate.
- **Gestione Crediti.** L'agente ha una piena visibilità sulle pendenze dei clienti a portafoglio. Sempre sotto controllo la situazione e il buon fine dei propri ordini e possibilità di intervenire in tempi ristretti ai fini del recupero del credito.
- **Catalogo on-line.** Basta carta e informazioni obsolete. Il catalogo è on-line e sempre aggiornato: filmati, schede tecniche, e tutto ciò che consente di presentare al meglio prodotti e servizi. Un'interfaccia intuitiva e filtri di accesso consentono una semplice e rapida individuazione delle categorie e degli articoli di interesse.
- **Listini.** Ad ogni cliente il proprio listino. Le condizioni esposte sul catalogo sono legate ad ogni singolo cliente, agevolando conseguentemente trattative e trasferimento di informazioni.
- **Immagine.** L'agente si presenta ai propri clienti con strumenti tecnologicamente all'avanguardia: rapidità di esecuzione, minori costi, e maggior fidelizzazione del cliente
- **Geolocalizzazione.** Sapere dove sono i propri clienti, le loro sedi e come raggiungerli.
- **Visione dei Magazzini.** L'agente può avere visibilità sulla reale situazione dei depositi. Conseguentemente può fornire le informazioni di interesse al proprio cliente o acquisire un ordine con la garanzia che possa essere evaso in tempi ristretti.
- **Tutti i documenti on-line.** Il tuo agente può avere accesso e eventualmente inoltrare via mail ai propri clienti qualsiasi documento prodotto da gestionale: un ordine, una bolla, una fattura, un contratto o qualsiasi altro file archiviato elettronicamente.



I plus per i clienti dell'azienda

- **Scheda anagrafica.** Possibilità di verificare i propri dati anagrafici, amministrativi e bancari, e segnalare eventuali aggiornamenti
- **Catalogo e condizioni commerciali.** In modo agevole, il tuo cliente potrà ora individuare quanto di interesse e avere visibilità sui prodotti, schede tecniche, filmati e sulle condizioni commerciali a lui applicate.
- **Documenti on-line.** Tutte le proprie fatture, bolle, ordini o altro, immediatamente accessibili e scaricabili via web.
- **Situazione contabile.** E' arrivato il mio pagamento? Ora il cliente ha la possibilità di verificare autonomamente la propria posizione rispetto ai pagamenti effettivamente effettuati.
- **Giacenze.** Il tuo cliente può avere visibilità sulle disponibilità di magazzino.



Archiviazione Ottica

Il modulo Archiviazione Ottica integrato con tutti gli applicativi della linea Azienda, consente di memorizzare, organizzare e ricercare tutti i documenti prodotti da gestionale o da procedure esterne (scanner o file).

» I vantaggi pratici

- accesso immediato ai documenti archiviati;
- visualizzazione e la stampa dei documenti archiviati;
- invio tramite e-mail;
- invio tramite fax dei documenti archiviati senza necessità di stampa (tramite appositi software disponibili sul mercato).
- Archiviazione automatica documenti da prima nota contabile.

» I vantaggi economici

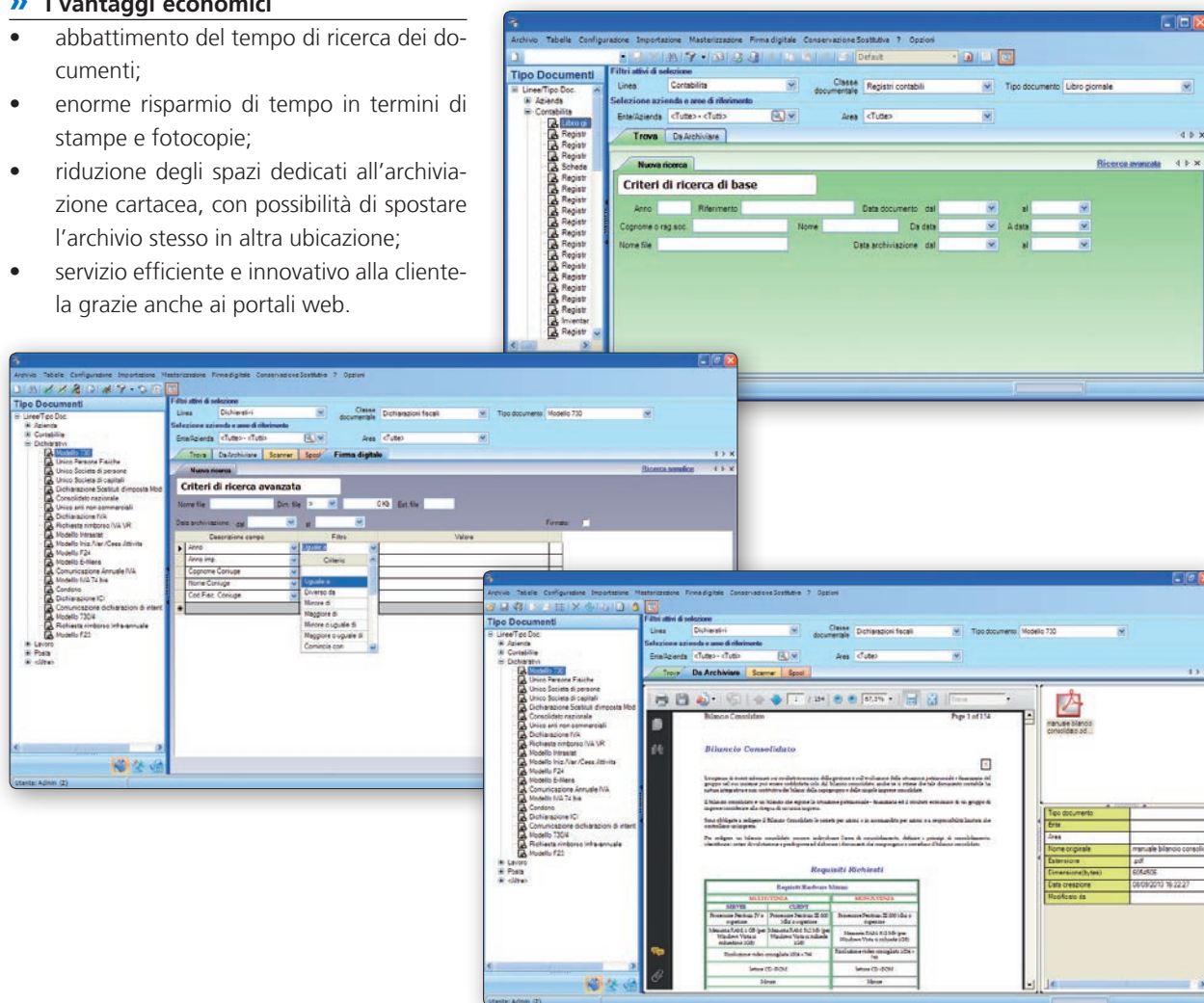
- abbattimento del tempo di ricerca dei documenti;
- enorme risparmio di tempo in termini di stampe e fotocopie;
- riduzione degli spazi dedicati all'archiviazione cartacea, con possibilità di spostare l'archivio stesso in altra ubicazione;
- servizio efficiente e innovativo alla cliente- la grazie anche ai portali web.

» La semplicità di utilizzo

Il modulo Archiviazione Ottica è accessibile direttamente dal software gestionale utilizzato. È possibile archiviare direttamente i documenti per poi consultarli ed utilizzarli con immediata semplicità.

» Conservazione sostitutiva

Il modulo Archiviazione Ottica si completa con la gestione relativa alla conservazione sostitutiva così come prevista dalla normativa vigente. È un processo che inizia con la sottoscrizione elettronica e l'apposizione della marca temporale sul singolo documento oppure su un insieme di documenti e termina con la memorizzazione dei medesimi su idonei supporti di memorizzazione.





Consulenza Online

La piattaforma web di formazione, informazione e aggiornamento professionale

Rivolto a **professionisti e imprese**, il portale Consulenza Online è uno strumento rapido ed esaustivo per lo svolgimento delle loro attività quotidiane, grazie a una serie di vantaggi esclusivi:

- Integrazione in un unico portale dei contenuti redazionali, dottrinali e documentali (Consulenza + Banca Dati)
- Ampia copertura di temi trattati
- Tempestività dell'informazione
- Aggiornamento quotidiano dei contenuti
- Grande varietà di strumenti e di supporti disponibili (scadenziari, articoli, circolari, video, slide book, ecc.)
- Indici per autore, per materia, per anno, ecc.
- Link ipertestuali con i documenti citati
- Pdf scaricabili dei singoli articoli
- Stampa personalizzata dei contenuti
- Newsletter quotidiana con sintesi delle principali novità

» I Contenuti

- La normativa sempre aggiornata e i riferimenti ai documenti correlati.
- La prassi: le circolari, le risoluzioni e gli interpelli.
- La giurisprudenza: le sentenze, le massime e il commento.

» Contratti di Lavoro Nazionali

Tutti i contratti di lavoro di 1° e 2° livello e relativi accordi, con tabelle retributive, schede di sintesi, contratti coordinati.

» Consulenza

Divisi per argomento, oltre 2000 articoli di approfondimento pubblicati sul settimanale "Consulenza" scritti da firme prestigiose: analisi precise, suggerimenti pratici, considerazioni operative.

» Scadenziario

Per avere sempre sotto controllo il calendario degli adempimenti e delle scadenze fiscali, di lavoro, amministrative e, per il CCNL, gli aggiornamenti economici e normativi.

» Notizie Flash

Un aggiornamento costante con le notizie del momento e con tutti i riferimenti ai testi di legge per poter approfondire la materia.

» Approfondimento

Argomenti d'attualità, trattati in modo schematico con esemplificazioni, tabelle esempi e casi pratici: guide chiare e complete da utilizzare anche per attività di formazione.

» Slide Book

La formazione da leggere in maniera sintetica e veloce, con autorevoli approfondimenti.

» Video e Focus

I temi normativi, i documenti di prassi, giurisprudenza, dottrina e quesiti sono corredati, oltre che dei relativi documenti, di video di approfondimento e slide esplicative redatte da esperti del settore.

» E-Book

I libri digitali di Buffetti Editore aggiornati e completi a cura di autori esperti, realizzati con soluzioni grafiche innovative.

» Fogli di calcolo

Fogli elettronici o piccole applicazioni software, facili da usare che consentono – inserendo i dati richiesti in un percorso guidato – di effettuare calcoli complessi e risolvere velocemente problemi operativi con notevole risparmio di tempo (es. calcolo convenienza cedolare secca e/o contenzioso tributario).





MyMemo

L'innovativo modulo integrato con la Linea Azienda per gestire le vostre scadenze, personalizzare ed inviare comunicazioni tramite SMS ed e-mail.

MyMemo è il nuovo semplicissimo strumento per comunicare in modo veloce ed efficace con i clienti e i fornitori. **MyMemo**, in pochi e semplici passaggi, **invia messaggi sms o e-mail a gruppi o a singoli clienti.**

MyMemo è una soluzione interattiva: permette ai clienti di richiedere informazioni via sms, ottenendo dal sistema una **risposta automatica scelta dall'operatore.**

Personalizzazione delle scadenze

MyMemo consente la creazione di infinite tipologie di scadenze personalizzate caratterizzate da:

- la ricorrenza dell'invio;
- il testo dell'sms da inviare;
- il testo dell'e-mail da inviare;
- quanti giorni prima del termine, la scadenza debba essere evidenziata all'utente.

I messaggi predefiniti sono parametrici, quindi aggiornati automaticamente dal database con i dati reali dei vostri clienti.



Communication Solutions

NEW

Per dare maggiore efficienza alle comunicazioni verso i clienti e i fornitori, nasce il nuovo servizio di **posta ibrida**, invio **sms**, **fax** ed **e-mail**, integrato con i software della Linea Azienda.

Come funziona

Il nuovo servizio fornisce alle aziende un innovativo sistema di comunicazione, completamente integrato nei software **Linea Azienda** grazie alla nuova versione dell'applicativo **MyMemo**.

In accordo con una primaria azienda specializzata nel settore comunicazioni, da oggi sarà possibile inviare posta ibrida (che comprende stampa, imbustamento, affrancatura e spedizione di documenti cartacei) sms ed e-mail in modo semplice ed economico.

up
Manager

up
Maker

up
Truck

up
Fashion

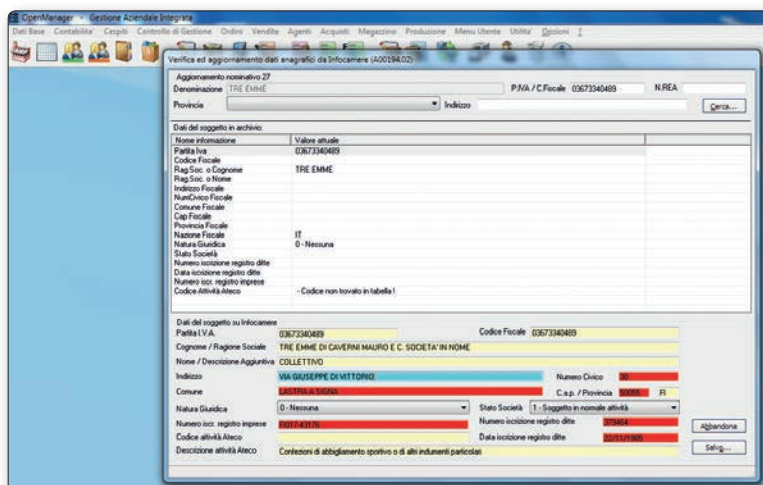
EasyBusiness



Anagrafiche Online

Il servizio consente di verificare la **qualità dei dati anagrafici** del proprio archivio, integrandolo anche con informazioni sino a quel momento non censite. Dal gestionale è possibile richiamare, puntualmente o massivamente, un **web service** che consente la verifica della qualità dei propri dati con quelli ufficiali dichiarati presso la **Camera di Commercio**.

Il servizio di verifica prevede un costo annuo e viene erogato con una logica flat. Questo consente all'azienda di effettuare un **numero illimitato di verifiche**, senza restrizioni su modalità e orari di accesso al servizio. La versione multiaziendale non impone alcuna limitazione sul numero di aziende che possono utilizzare il servizio.





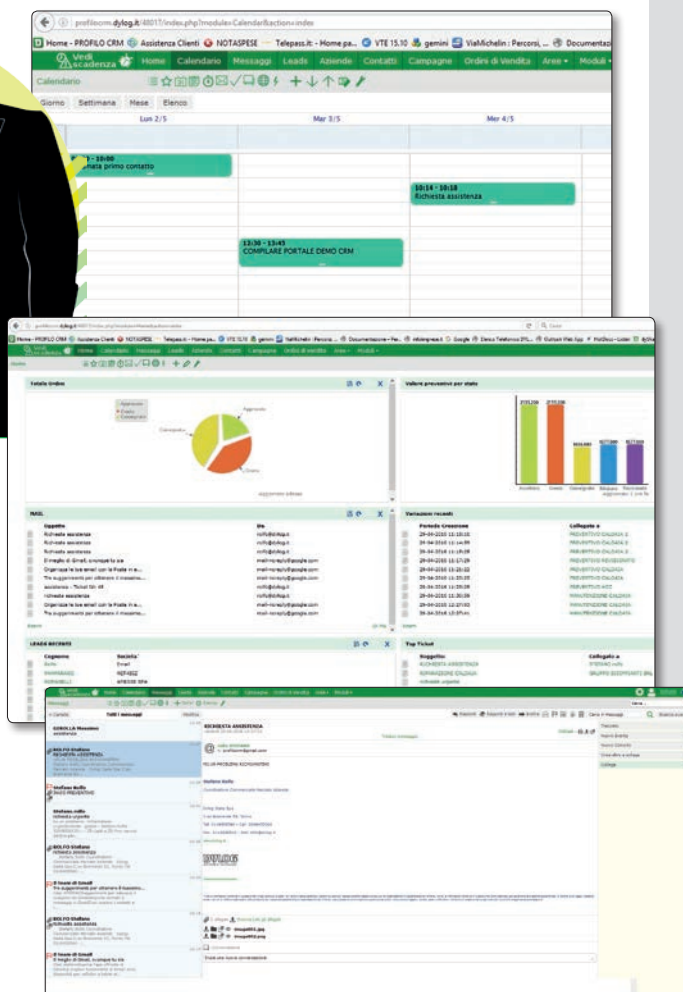
Profilo crm

La soluzione all'avanguardia per la gestione delle strategie di marketing e delle relazioni con i clienti

Il cliente **al centro** del tuo **Business**



Il **CRM** (Customer Relationship Management) non è solo un'applicazione software, ma è **un insieme di strategie di business e di tecnologie** che ha come **elemento focale il cliente** con le sue specificità, i suoi desideri e i suoi obiettivi.



Se conosci il tuo cliente, soddisfi al meglio i suoi bisogni. Ecco come Profilo Crm ti aiuta a fidelizzare, vendere, collaborare:

- **Estesa copertura funzionale:** Marketing, Vendita, Supporto e Assistenza, Analisi dei dati
- **Marketing evoluto:** telemarketing, email marketing, social marketing
- Interamente **Cloud**
- Elevate possibilità di **parametrizzazione**
- Totalmente **integrato con i gestionali Dylog - Buffetti**
- **Interfaccia intuitiva** per rapido start-up
- Completamente **in italiano**
- Servizi di **Supporto e Assistenza in italiano**

UNA COPERTURA FUNZIONALE COMPLETA

I moduli principali Profilo Crm, sviluppati con le più avanzate tecnologie informatiche, comprendono:

Area Commerciale

Aumenta la **redemption** delle azioni commerciali grazie all'**ottimizzazione dei flussi operativi** e all'**automazione dei processi**.

Area Supporto

Una **gestione efficiente** di tutte gli strumenti di supporto (call-center, formazione, portale web...) è alla base di una **clientela soddisfatta e fidelizzata**.

Area marketing

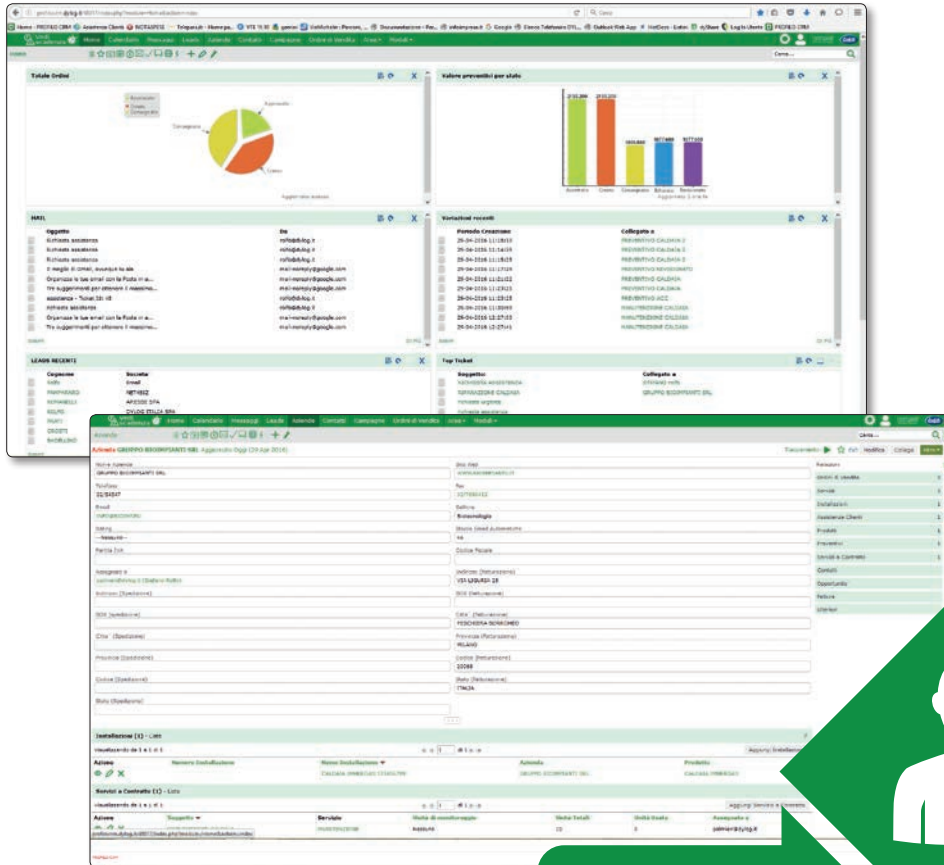
Pianificazione di **comunicazioni personalizzate multicanale** (e-mail, mobile, social, web, video...) che garantiscono una **brand experience di sicuro successo**.

I MODULI AGGIUNTIVI

- **Newsletter e email marketing** - Attività massive di direct marketing
- **Area riservata clienti** - accesso autonomo a:
 - » Apertura e gestione ticket e supporto
 - » Area knowledge base e faq
 - » Visibilità stato degli ordini e delle fatture
 - » Cataloghi e listini
 - » Documenti condivisi dall'azienda
 - » Visualizzazione dei propri dati di fatturazione

TECNOLOGICAMENTE ALL'AVANGUARDIA

- Creazione di campi, tabelle e maschere video in **totale libertà e autonomia**
- Integrazione con il mondo **Office**, agenda integrata con **Outlook e Google Calendar**
- **Importazione ed esportazione** dati automatica o manuale
- **Multi-browser** e adattabile ad ogni tipologia di postazione



Cliente

Area Pre-vendita

- ✓ Qualificazione contatti
- ✓ Monitoraggio attività
- ✓ Consuntivazione azioni per agente

Area Post-vendita tecnico e commerciale

- ✓ Tracking interventi
- ✓ Gestione dei carichi
- ✓ Esito e tempi gestione

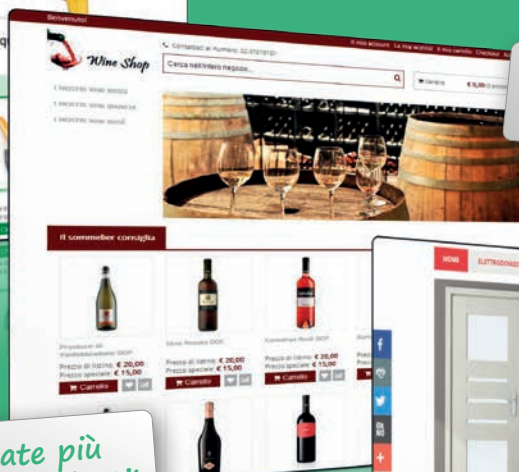
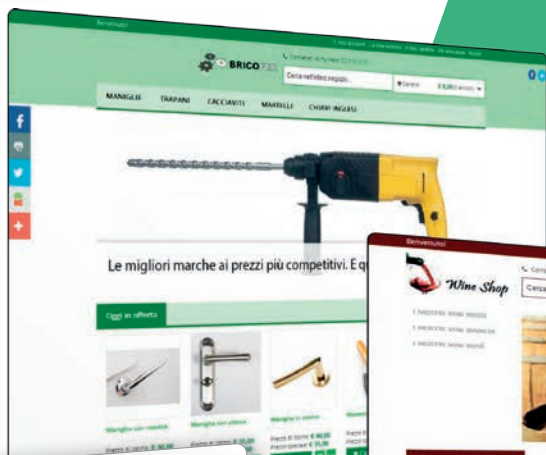
Area Marketing

- ✓ Campagne commerciali
- ✓ Pianificazione attività
- ✓ Misurazione ritorni



E-Commerce 3.0

Vendi sul web con la
migliore tecnologia
presente sul mercato



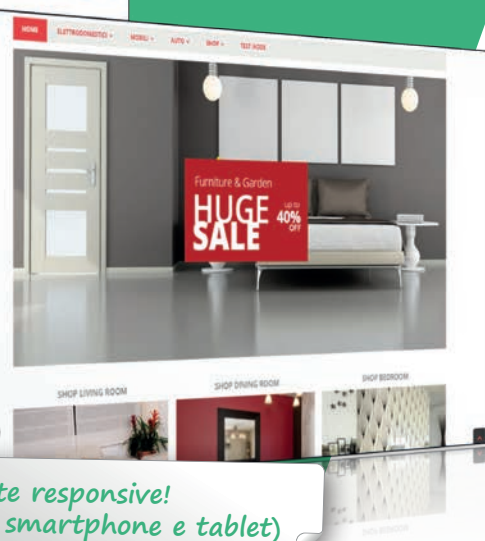
Caricamento dei prodotti
veloce e intuitivo!

Gestisci il tuo negozio
in tutta semplicità!

Scegli il template più
adatto ai tuoi prodotti!



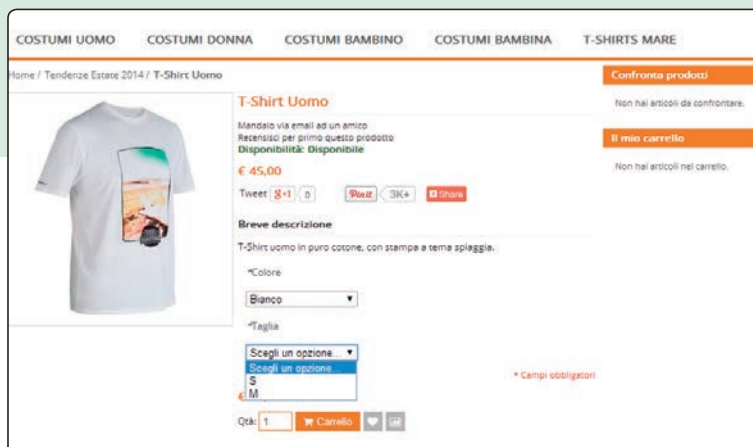
Totalmente responsive!
(adatto a smartphone e tablet)



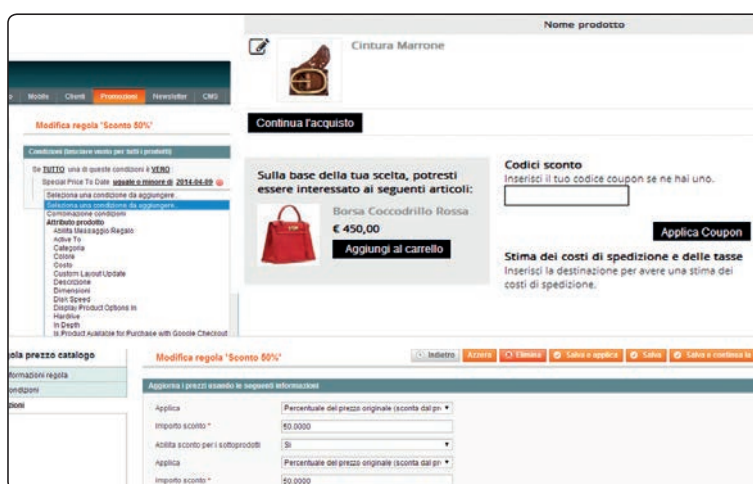
- ✓ Attivabile in pochi giorni
- ✓ Facile da personalizzare e configurare
- ✓ Numerosi template già creati e personalizzabili
- ✓ Supporto di tutti i principali metodi di pagamento
- ✓ Ottimizzato per i motori di ricerca
- ✓ Gestione completa di tutte le funzionalità di commercio elettronico
- ✓ Integrabile con i software gestionali Dylog - Buffetti
- ✓ Collegabile ai portali aziendali esistenti
- ✓ Avviamento e assistenza con personale qualificato
- ✓ Basato su tecnologia Magento

Prestazioni al Top

- ✓ Modelli grafici suddivisi per categoria merceologica e **totalmente responsive**, cioè adatti alla visualizzazione anche su dispositivi mobile (smartphone e tablet).
- ✓ Aggiornamento semplice e veloce dei prodotti da esporre in homepage, del contenuto delle pagine, delle immagini, dei banner...
- ✓ Gestione promozioni.
- ✓ Gestione utenti registrati e ospiti.
- ✓ Filtri di ricerca dei prodotti per fascia di prezzo e per taglia e colore.
- ✓ Gestione statistiche avanzate con indicazione dei prodotti più venduti, degli importi e della provenienza dei clienti (da Google, Facebook, ecc...).
- ✓ Modelli e-mail da inviare ai clienti preimpostati e personalizzabili.
- ✓ Gestione flessibile delle tariffe di spedizione.
- ✓ Tracking spedizione per ogni ordine inviato al cliente all'interno della e-mail di conferma con link diretto alla pagina di tracking del corriere.
- ✓ Metodi di pagamento: Paypal Standard, Paypal Express Checkout, Bonifico Bancario, Contrassegno, Unicredit Pagonline, Banca Sella Gestpay, Setefi Intesa Sanpaolo.
- ✓ Integrato con e-Bay e Amazon.
- ✓ Integrato con i più famosi comparatori di prezzo (Google Shopping, Trovaprezzi, Kelkoo, Mr. Wallet, Buypizza, Il più basso).



Gestione taglie e colori



Gestione promo e coupon*

* Non disponibile in caso si gestisca l'E-Commerce tramite un software gestionale

E-Commerce 3.0 integrato con i gestionali Dylog - Buffetti

- **Totale integrazione con il gestionale aziendale.** Tutto il flusso da e verso l'area Web può essere gestito interamente dal gestionale aziendale. Ambiente noto e che non presuppone l'acquisizione di cultura su strumenti diversi da quelli abitualmente utilizzati.
- **Ordini elettronici.** Acquisire un ordine via web azzerà le possibilità di errore, riduce i tempi di evasione, consente di poter fornire on-line, sia in sede di caricamento ordine, sia a valle dell'evasione, tutte le informazioni che di norma devono transitare via mail o via telefono.
- **Unico interlocutore.** La relazione tecnica da e verso il web viene governata e garantita direttamente dall'applicazione gestionale. Quindi nessun collegamento posticcio con altre soluzioni, tempi di attivazione immediati, azzeramento della possibilità di errore nella relazione tra i due ambienti.
- **Ready to Go.** Nessuna analisi tecnica preliminare. Una volta definito il proprio catalogo sul gestionale e scelto il layout web tra quelli già disponibili, è possibile essere subito on-line.
- **Costi contenuti.** I costi di attivazione e manutenzione sono estremamente bassi e subito remunerati dalle vendite e dai vantaggi che offre l'adozione di questa vetrina.
- **Integrazione con Portali già esistenti.** E se già disponi di un Portale, non occorre dismetterlo. L'E-commerce può anche essere attivato all'interno della tua attuale vetrina aziendale. Sempre con tempi immediati e con la stesse garanzie di qualità e di servizio.

